



АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ИСПОЛНЕНИЯ МЕЖДУНАРОДНЫХ КОММЕРЧЕСКИХ КОНТРАКТОВ В УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ САНКЦИЙ

Киселева Татьяна Дмитриевна,

Зотова Ксения Антоновна,

студенты

Дьяконова Алина Андреевна

к.ю.н., доцент кафедры

конституционного и международного права

Оренбургского института (филиала) ФГАОУ ВО «Московский государственный юридический
университет имени О.Е. Кутафина(МГЮА)» г. Оренбург

Аннотация. Актуальность исследования обусловлена необходимостью выявления и анализа проблемных аспектов исполнения международных коммерческих контрактов в условиях санкционных ограничений, а также поиска эффективных механизмов их преодоления. В условиях санкций традиционные правовые инструменты и практики исполнения контрактных обязательств могут оказаться недостаточно эффективными, что требует их адаптации к новым реалиям. Особое значение приобретает изучение правовых аспектов, особенностей исполнения договоров, а также возможности использования альтернативных механизмов разрешения споров и правовых инструментов для обеспечения исполнения контрактных обязательств.

Ключевые слова: экономические санкции, международные коммерческие контракты, международный коммерческий оборот, экономическая устойчивость, внешнеэкономическое давление

В последние десятилетия санкции стали одним из основных инструментов внешнеполитического давления, активно используемым ведущими мировыми державами. Российская Федерация, как крупный геополитический игрок, оказалась в условиях масштабного санкционного давления, по состоянию на май 2025 против нее было введено 16 пакетов санкций¹. Эти меры существенно затронули как государственный сектор, так и частное предпринимательство, поставив под угрозу вопросы международного сотрудничества.

Так, санкции, введенные против России после 2014 года, оказали значительное влияние на доступ российских компаний к международным финансовым рынкам. Это затруднило выполнение контрактов в таких ключевых отраслях, как энергетика и поставки. Например, российские энергетические компании столкнулись с проблемами при реализации проектов,

¹История санкций Евросоюза против России. URL: <https://tass.ru/info/23229017?ysclid=mabbv047tx110631828> (дата обращения- 16.05.2025).



требующих иностранных инвестиций и технологий. Ограничения на финансовые транзакции и доступ к кредитам привели к задержкам в выполнении обязательств, что, в свою очередь, вызвало споры с иностранными партнерами и потенциальные убытки. Как пример, компания "Газпром", столкнулась с серьезными трудностями в реализации контрактов на поставку газа в Европу. Ограничения на финансирование и поставки оборудования, введенные в результате международных санкций, значительно затруднили выполнение обязательств. Это привело к задержкам в поставках и необходимости пересмотра условий контрактов, что создало правовые споры с иностранными партнерами и потенциальные финансовые убытки, а после полный отказ от поставок со стороны агента.

Российские аграрные компании столкнулись с серьезными проблемами в поставках удобрений и семян из-за введенных санкций. Это негативно сказалось на выполнении контрактов с зарубежными партнерами, так как недостаток необходимых ресурсов привел к снижению объемов производства и, как следствие, к убыткам. В результате, компании оказались в ситуации, когда им пришлось искать альтернативные источники поставок, что также создало дополнительные правовые и финансовые риски. Вышеперечисленные примеры – это результат введенных пакетов санкций. Можно заметить, что санкционная политика повлекла за собой в том числе и проблемы с сельским хозяйством и энергетическим сектором.

В контексте рассмотренных выше примеров логично предложить пути решения, а именно: варианты преодоления экономических санкций в области исполнения международных экономических контрактов.

Некоторые теоретики, такие, как И. П. Сидоров, в своей статье «Адаптация международных контрактов в условиях санкций»² предлагают пересматривать условия контрактов с целью учета новых экономических реалий. Это может включать в себя пересмотр сроков поставок, ценовых условий и механизмов исполнения обязательств. Гибкость в условиях контрактов позволит сторонам адаптироваться к изменяющимся обстоятельствам и минимизировать риски, связанные с санкциями.

В своем учебно-методическом пособии «Международное частное право»³ Наталья Вячеславовна Кузнецова акцентирует внимание на необходимости адаптации и модернизации существующей правовой базы в ответ на растущее применение экономических санкций в международной торговле. Автор аргументирует, что действующие нормы международного права часто оказываются недостаточными для эффективной защиты интересов добросовестных участников международной торговли, оказавшихся вовлеченными в санкционные режимы.

²И. П. Сидоров, "Адаптация международных контрактов в условиях санкций" //Журнал международного права, 2021) №3 (98)

³ Международное частное право: Учебно-методическое пособие. –Ярославль: ЯФ МФЮА, 2013 – 156 с.



Наталья Вячеславовна Кузнецова предлагает разработку новых правовых механизмов, предназначенных для смягчения негативных последствий санкций. В частности, она рассматривает возможность создания специальных арбитражных процедур или международных институтов, специализирующихся на рассмотрении споров, связанных с санкционным воздействием на договорные обязательства. Кроме того, автор подчеркивает важность разработки унифицированных рекомендаций и руководств для участников международной торговли, направленных на обеспечение соблюдения международных стандартов и норм, а также минимизацию рисков, связанных с нарушением санкционного законодательства. По мнению Натальи Вячеславовны Кузнецовой, внедрение предложенных изменений в правовое регулирование международной торговли способно сформировать более предсказуемую и стабильную правовую среду, позволяющую бизнесу более эффективно планировать и осуществлять международные транзакции, снижая неопределенность и обеспечивая защиту от неправомерного применения санкций. Автор полагает, что разработка таких правовых норм не только защитит интересы отдельных компаний, но и укрепит доверие к международной торговой системе в целом.

Нам близка точка зрения И.П. Сидорова. Мы также считаем, что адаптация условий контрактов является ключевым шагом для учета новых экономических реалий и рисков, связанных с санкциями. Именно поэтому важно включать пересмотр сроков поставок, ценовых условий и механизмов исполнения обязательств. Гибкость в условиях контрактов позволит сторонам более эффективно реагировать на изменения в рыночной среде и минимизировать потенциальные убытки.

Таким образом, мы пришли к выводу о том, что в условиях глобализации и интеграции мировых рынков международные коммерческие контракты играют ключевую роль в экономических отношениях между странами. Однако введение экономических санкций создает значительные препятствия для исполнения таких контрактов, что требует глубокого анализа и поиска решений. Наиболее эффективным способом минимизации негативных последствий от экономических санкций в международной торговле представляется пересмотр контрактных сроков поставки, который является важным инструментом для управления рисками и обеспечения устойчивости международного бизнеса.